



OALIA | 38, bl Henri Sellier | 92150 Suresnes | France

Tel : +33(0)1 74 70 16 16 – Fax : +33(0)1 74 70 16 17

www.oalia.com

CONSULTANT AVANT-VENTE (H/F)

Lieu : Suresnes – Hautes de Seine (92)

Contrat : CDI

Description du poste

Les technologies WEB, le développement JAVA vous attirent ? Alors cette annonce est pour vous ! Fondé fin 2000, Oalia est un éditeur de logiciels spécialiste des technologies d'achat. En quelques années, Oalia a su gagner la confiance des grandes entreprises comme la Société Générale, Bouygues Telecom, Gaz de France, RTE,...

L'innovation est au coeur de notre métier et Oalia dispose d'une équipe de haut niveau comptant parmi les meilleurs spécialistes des technologies client et des architectures web Client/Serveur.

Nos applications réclament des personnalités talentueuses et curieuses de découvrir de nouveaux horizons. Vous souhaitez nous rejoindre ? Partager notre savoir-faire technologique et contribuer à son évolution ?

En forte croissance, nous recherchons actuellement un consultant avant-vente pour accompagner notre développement commercial.

Profil Recherché

Rattaché au Directeur Commercial, vous aurez pour mission de :

- Répondre aux appels d'offres :
 - Analyser le cahier des charges
 - Définir la stratégie de réponse
 - Rédiger la proposition
 - Soutenir l'offre

- Être support de la force commerciale :
 - Accompagner les Ingénieurs Commerciaux dans leurs démarches
 - Réaliser les présentations d'avant-vente et les démonstrations Produit
 - Assurer une expertise technique et fonctionnelle

- Réaliser le lien entre les équipes techniques et commerciales
 - Remonter les remarques client à l'équipe Produit pour faire évoluer notre offre
 - Participer au démarrage des projets

De formation supérieure technique, vous avez participé à des réponses à appels d'offres au sein d'un éditeur de logiciel ou chez un intégrateur.

Vous avez acquis une bonne vision des projets informatiques à travers une expérience de Chef de Projet (par exemple), et disposez d'une culture technique vous permettant de valoriser nos produits et de répondre aux questions de nos prospects.

Une connaissance du domaine des achats ou d'un progiciel de gestion intégré (SAP, Oracle) serait un plus.

Vos capacités d'écoute et d'analyse, vos connaissances techniques et fonctionnelles vous permettent de maîtriser rapidement notre offre et de proposer à nos clients les meilleures solutions.

Vos qualités relationnelles, vos capacités de communication et de conviction sont autant d'atouts indispensables pour défendre efficacement nos offres.

Pour mener à bien vos missions, nous vous proposons un environnement stimulant fondé sur l'autonomie et la responsabilité, une ambiance chaleureuse et dynamique et des conditions de rémunération attractives.

La maîtrise de l'anglais est indispensable.